

無料で招待

達成し続ける

強い営業組織の条件



JR 大阪駅・各線地下鉄梅田駅・阪急梅田駅より徒歩9分 阪神梅田駅より徒歩13分

2015年1月20日(火) 13:30 ~ 16:00

会場：梅田スカイビル タワーウエスト 22F 会議室 D

第1部

(13:35 ~ 14:35)

目標達成の技術

～理念から一貫した営業組織作りの極意～

- ・達成力のある強い組織の定義と条件とは
- ・達成する組織はどのように作られていくのか
- ・達成する組織の根幹を担うものとは

人材教育コンサルティング会社として28年、アチーブメントが延べ32万5000人以上の研修受講生に指導してきた、**達成と育成**を創り出す最強組織のつくり方の本質を、1時間に凝縮してお伝えします。経営者目線と社員目線を知り、組織作りに向き合い続けてきたトレーナーだからこそそのメッセージをお聞き下さい。

ウェブマーケティングの技術

第2部

(14:45 ~ 15:45)

～知名度なし・予算なし・専任者不在の

中小企業が取るべき弱者のウェブ戦略～

- ・BtoBの導線はヒトからウェブに
- ・「問い合わせ」がなくてもホームページから有望見込客を発掘する方法
- ・90%の企業で取り組み可能。明日からでも実践出来る成功事例紹介

スーパー、リゾート、介護事業を手掛ける「にしがきグループ」は、日本海沿岸に本社があります。地理的にも人材的にも**ハンデ**のある当社が、新規参入企業として現在の**地位を確立**できたのは、ウェブの功績が大きいです。現場で**成果が実証**された、中小企業の**ウェブマーケティング**についてお伝えします。

講師

垣内 寿友

株式会社グランシーズ
執行役員副社長

中堅コンサルティングファームにて、上場企業からスタートアップ企業まで、法人営業組織開発や業績改善等をテーマに20年のキャリアを有する。2014年4月より新規IT事業立ち上げのため、にしがきグループに参画。BtoBに特化した営業・マーケティング支援事業を展開中。

お申込み方法：FAX または弊社 HP よりお申込み下さい。お電話でもお申込みいただけます。

http://grand-seeds.com/seminar/0120_osaka

「達成し続ける強い営業組織の条件」参加申込書 FAX:06-6147-5493

貴社名			
住所			
ご参加者①		ご参加者②	
電話番号		Mail	

GRANDSEEDS 株式会社グランシーズ

〒530-0001 大阪市北区梅田 2-6-20 パシフィックマークス西梅田 11F
TEL:06-6147-5483 FAX:06-6147-5493 URL: <http://grand-seeds.com>

SAKANET 株式会社サカネット

〒530-0001 大阪市北区梅田 2-6-20 パシフィックマークス西梅田 11F
TEL:06-6147-5481 FAX:06-6147-5491 URL: <http://sakanet.co.jp>

※当社は皆様より収集した個人情報を厳重に管理し、ご本人の承諾を得た場合を除き第三者に提供、開示などは一切致しません。※当セミナーにご参加いただいた方の中でご興味をお持ちの方には、弊社サービスについてご案内させていただくこともございます。